



MONITOR AGROINDUSTRIAL

CON LOS DATOS Y LAS CIFRAS
MAS RELEVANTES DEL SECTOR.

Año 4 – N° 07 – JULIO 2024



- ❑ **Molienda de soja en junio muy similar a los volúmenes de mayo, pero en niveles inferiores que en 2021 y 2022.** En junio se procesaron 3,963 mill. tn. versus 3,976 mill tn. en el mes anterior. La molienda acumulada cae 13% con respecto al 2021 y pierde casi 5% versus 2022.
- ❑ **En junio el uso de la Capacidad Instalada de la Industria se mantiene en niveles bajos (67%)** en comparación a los niveles registrados en los últimos años (excluyendo 2023). De no haber contado con la soja importada el uso apenas hubiera alcanzado el 56%.
- ❑ **En junio se mantuvieron niveles altos de exportación de soja (1,4 mill. tn.). Baja en exportaciones de harina de soja (-9,1%)** con respecto al mes de mayo (equiv. a 265 mil tn.) aunque mantiene niveles razonables en 2,6 mill. tn. **Suba en exportaciones de aceite de soja** en 11 mil ton. (2,1%) con respecto a mayo y **fuerte caída en exportaciones de maíz** con pérdida de 965 mil tn. (-29%), trigo (pierde 215 mil tn, equivalente a -43%) y **aceite de girasol** (se reducen en 102 mil tn, equivalente a -63% versus mayo)
- ❑ **La estrategia comercial de los productores sigue privilegiando la venta de maíz** disponible en pleno avance de la cosecha de maíces tardíos y de segunda, dejando a la soja como un producto de resguardo de valor y asumiendo que la demanda de soja por parte de la industria aceitera es más estable durante todo el año.
- ❑ **Quedan 32,159 mill. tn. de soja sin precio:** 24,436 mill. tn aun sin vender más las 7,723 mill. tn. vendidas a fijar, con fijación de precio pendiente, **equivalentes al 67% de la producción de soja de esta campaña.**
- ❑ **Restan 17,318 mill. tn. de maíz sin precio:** 10,304 millones de toneladas en poder de los productores y acopios más las 7,015 mil. tn. pendiente de fijar (**51% del saldo exportable estimado**).
- ❑ **Fuerte caída de la venta de soja física verificado por el menor ingreso de camiones en julio.** En julio el promedio de ventas semanales de soja continuó en baja. Asimismo, se verificó un menor ingreso de camiones a las terminales. El ingreso de camiones de soja este mes ha sido equivalente al 62% del ingreso de camiones de maíz.
- ❑ **Aumento de las ventas de maíz acompañado por un fuerte ingreso de camiones.** El promedio de las ventas semanales de maíz alcanzó en las primeras tres semanas de julio 962 mil tn ante el avance de la cosecha de maíz tardío. En julio los camiones arribados a los puertos aumentaron un 60% en relación al mes de junio. El volumen ingresado a los puertos llegó casi a los 3 mill. tn
- ❑ **Aumento en el ingreso de divisas en julio.** En julio las empresas del sector liquidaron u\$s 2.616 mill. En los primeros 7 meses del año totalizó u\$s 13.640 mill., cifra muy similar al mismo periodo del 2023 (u\$s 12.957 mill.) y muy lejos del 2022 cuando el ingreso de divisas llegó al récord de u\$s 22.309 mill.

ÍNDICE

Fuentes: Secretaria de Agricultura- AgroEntregas
INDEC CIARA-CEC- Pablo Adreani & Asociados

Capítulo 1: Molienda Soja y Girasol en junio	<u>04</u>	Capítulo 6: Flujo descarga de camiones en julio	<u>21</u>
Molienda de Soja se mantiene	<u>05</u>	SOJA: caída en el ingreso de camiones.	<u>22</u>
Molienda de Girasol continuó en baja	<u>06</u>	MAÍZ: fuerte aumento en ingreso camiones	<u>23</u>
Capitulo 2: Capacidad de procesamiento Soja	<u>07</u>	TRIGO: muy bajo ingreso de camiones	<u>24</u>
Índice UCI (% Uso Capacidad Instalada) en niveles bajos	<u>08</u>		
Capitulo 3: Exportaciones	<u>09</u>	Capitulo 7: Aumento Ingreso de divisas en julio	<u>25</u>
Exportaciones de Soja y Harina de Soja	<u>10</u>	Ingreso Divisas (mensual histórico 2020-2024)	<u>26</u>
Exportaciones de Aceite Soja y Aceite de Girasol	<u>11</u>	Ingreso Divisas en Julio 2003-2024	<u>27</u>
Exportaciones de Trigo y Maiz	<u>12</u>	Ingreso Divisas acumulados Ene-Julio histórico	<u>28</u>
Capítulo 4: Farmer selling	<u>13</u>		<u>29</u>
Farmer Selling Soja. Evolución Disponible y Forward	<u>14</u>	Hoja Final	
Farmer Selling Soja Acumulado 2020-24	<u>15</u>		
Farmer Selling Maiz Disponible y Forward	<u>16</u>		
Capitulo 5: Volumen sin Vender Soja y Maiz	<u>17</u>		
Soja queda el 67% de la cosecha sin vender	<u>18</u>		
Maiz queda el 51% del saldo exportable sin vender	<u>19</u>		
Soja + Maíz sin vender y sin fijar 49,477 millones tons	<u>20</u>		

Haga “clic” sobre el número de hoja para ir a la página



Capítulo 1

Molienda de Soja y Girasol en JUNIO

* **Molienda de Soja:** En junio se sostienen los niveles de molienda por debajo de los niveles alcanzados en años con cosechas similares. El acumulado Ene-Junio 2024 llega a un total de 19,165 millones de toneladas, un aumento de 4,227 millones con respecto al mismo periodo analizado del 2023 (14,938 millones de toneladas), pero por debajo de los niveles alcanzados en 2021 y 2022

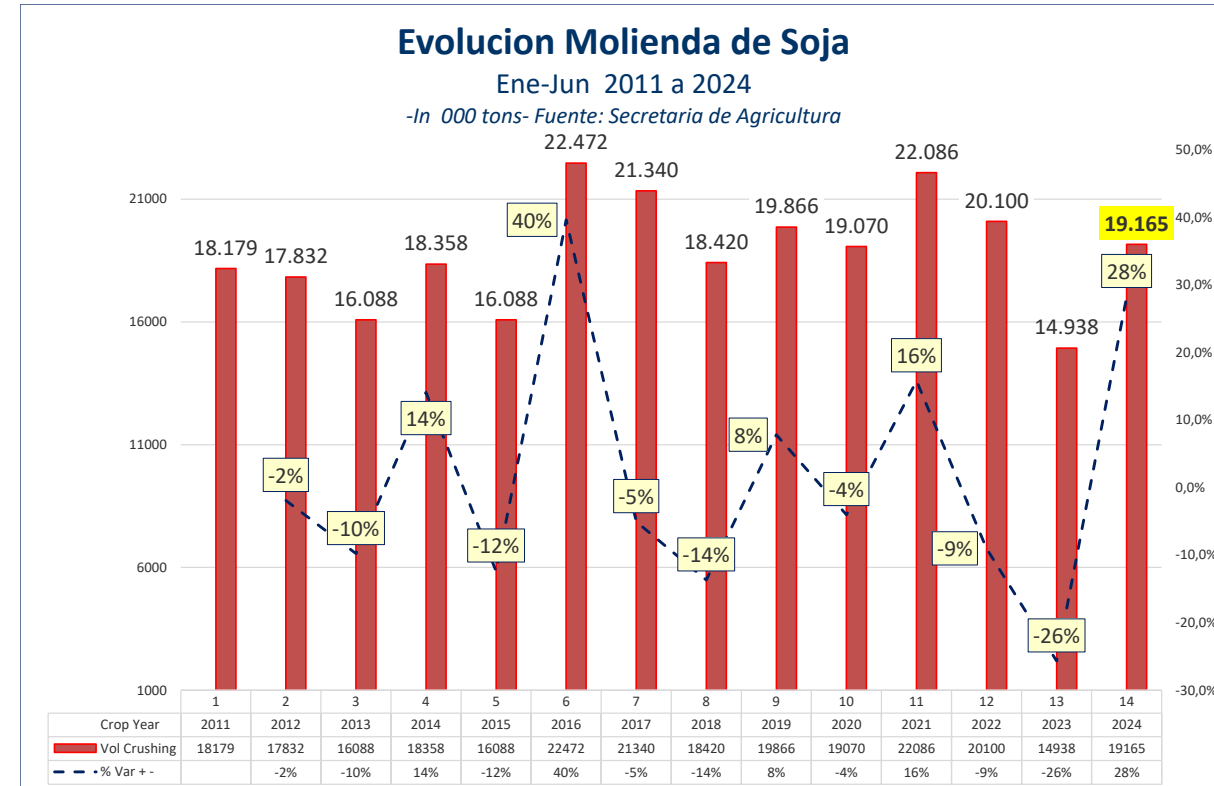
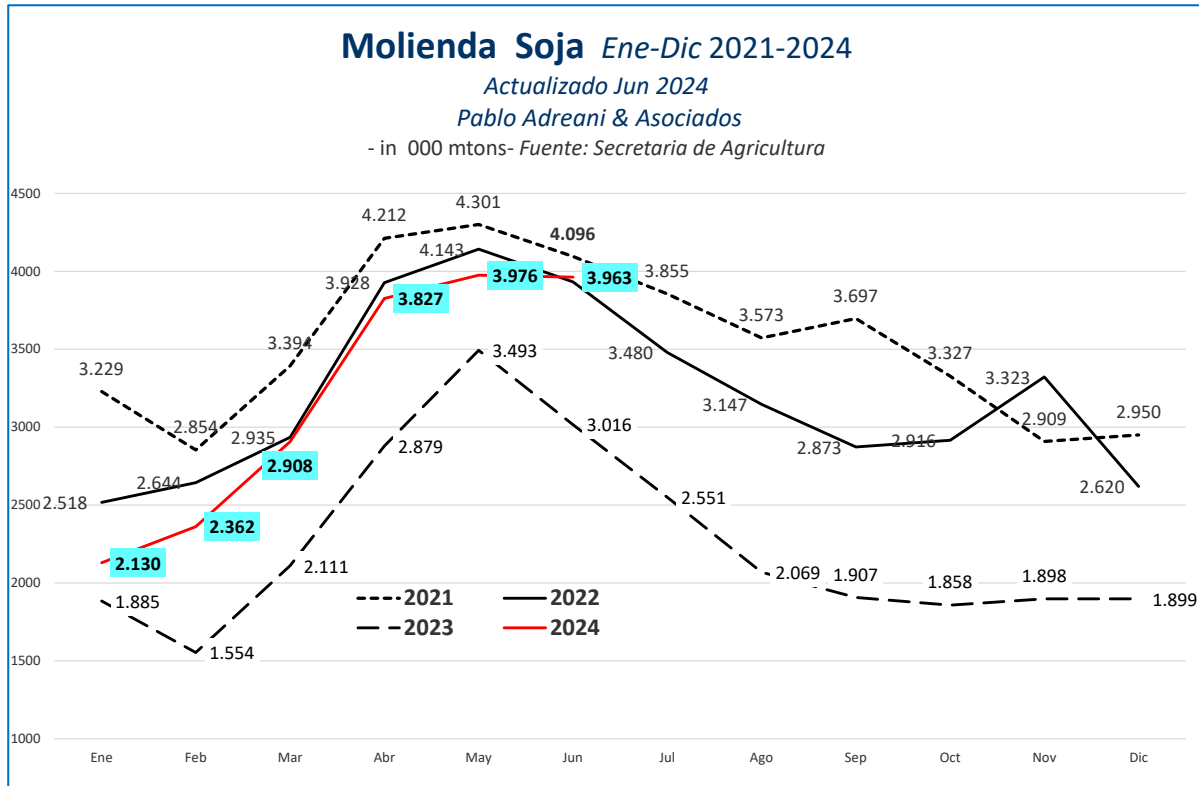
El ingreso de soja importada del Paraguay sigue siendo el principal factor que logró consolidar el aumento de la molienda durante los primeros 6 meses del 2024.

* **Molienda de Girasol:** La molienda acumulada en el primer semestre cerca del récord. No obstante, en Junio continua la caída en la molienda de girasol por tercer mes consecutivo, con una merma de 15 mil toneladas entre el mes de Junio (357,000 tons) y el mes previo Mayo (372,000 tons).



En junio se sostiene la molienda de SOJA por debajo de los niveles de 2021 y 2022

Tercer mes consecutivo con la molienda de soja en un promedio piso de 3,9 mill. de toneladas mensuales, por debajo del promedio de 4,2 mill. de toneladas en igual periodo del 2021 y 4,1 mill. de toneladas en el 2022, a pesar de la recuperación en el volumen de producción de la oleaginosa. **El aumento de las exportaciones de poroto de soja sin transformar para esta época del año es el principal factor que influyó en los menores niveles de molienda en relación al 2021 y 2022.** La molienda acumulada Ene-Junio 2024 llega a un total de 19,2 millones de toneladas, un aumento de 4,2 millones con respecto al 2023 (14,9 millones de toneladas), pero más bajo que los niveles de 2021 y 2022. El ingreso de soja importada, principalmente de Paraguay, sigue siendo el principal factor que logro consolidar el aumento de la molienda durante el primer semestre de 2024.

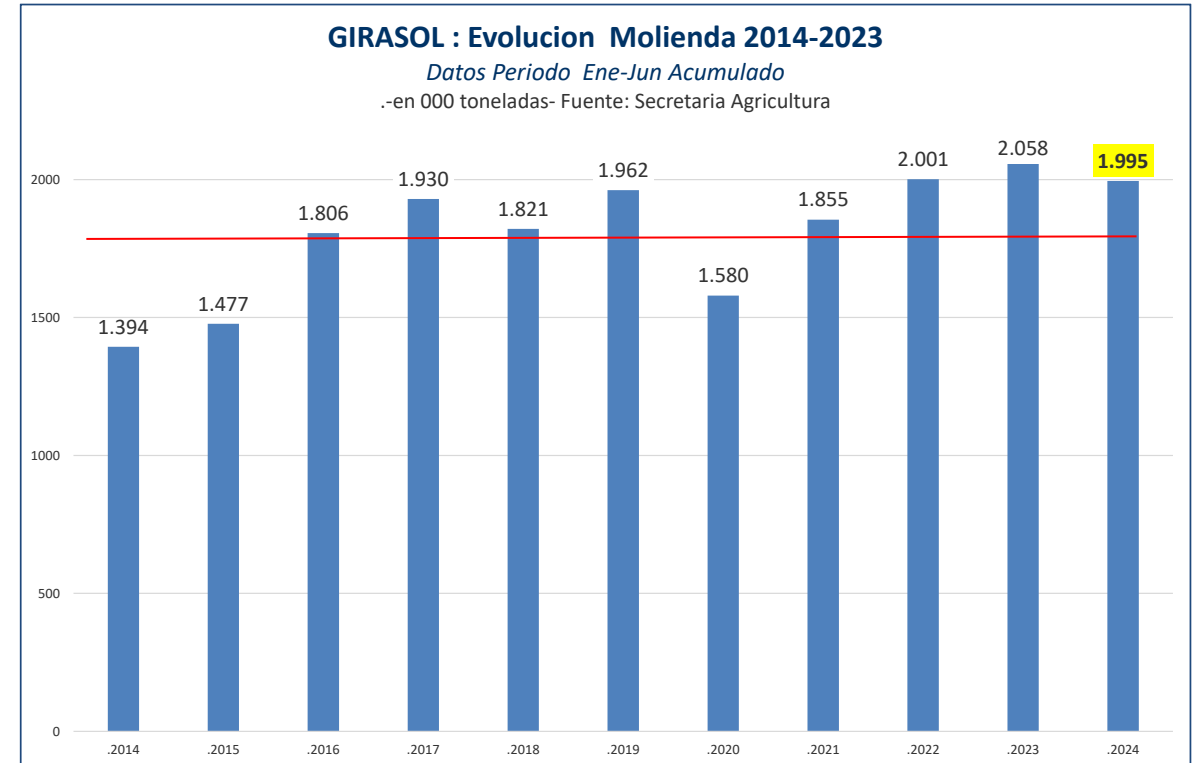
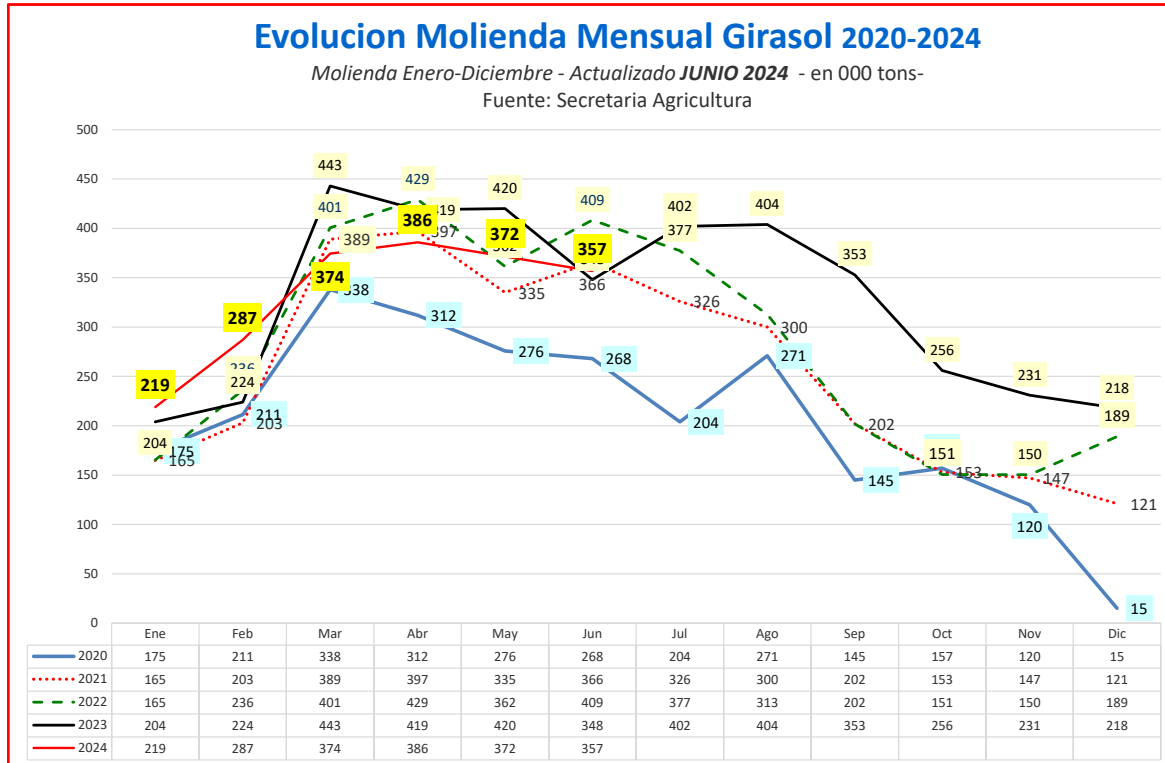


En junio la molienda de girasol continuó cayendo, pero el primer semestre del año cerca del récord.

Molienda Ene-Junio cerca de los niveles récord: la molienda acumulada a junio fue de casi 2 millones de toneladas, muy cerca del récord de 2,058 millones de toneladas alcanzado en 2023.

Estos niveles de molienda se sustentan en el volumen de compras de girasol de la industria, estimado en 2,070 millones de toneladas.

No obstante, **en junio continuó la caída en la molienda por tercer mes consecutivo**, con una merma de 15 mil toneladas entre el mes de junio (357.000 tons) y el mes previo mayo (372,000 tons)



Capítulo 2

Uso Capacidad Instalada en Molienda Soja en JUNIO

* El Índice UCI (% Uso Capacidad Instalada) se mantiene en niveles bajos en comparación a los niveles alcanzados en los años previos, excluyendo el 2023. Para junio verificó un 67%, reduciendo levemente comparación a mayo. La Capacidad Ociosa aumentó del 33% en mayo al 35% en junio.

* Sin las importaciones de soja de Paraguay el índice Uso Capacidad Instalada hubiera sido del 56% y la Capacidad Ociosa hubiera llegado al 44%



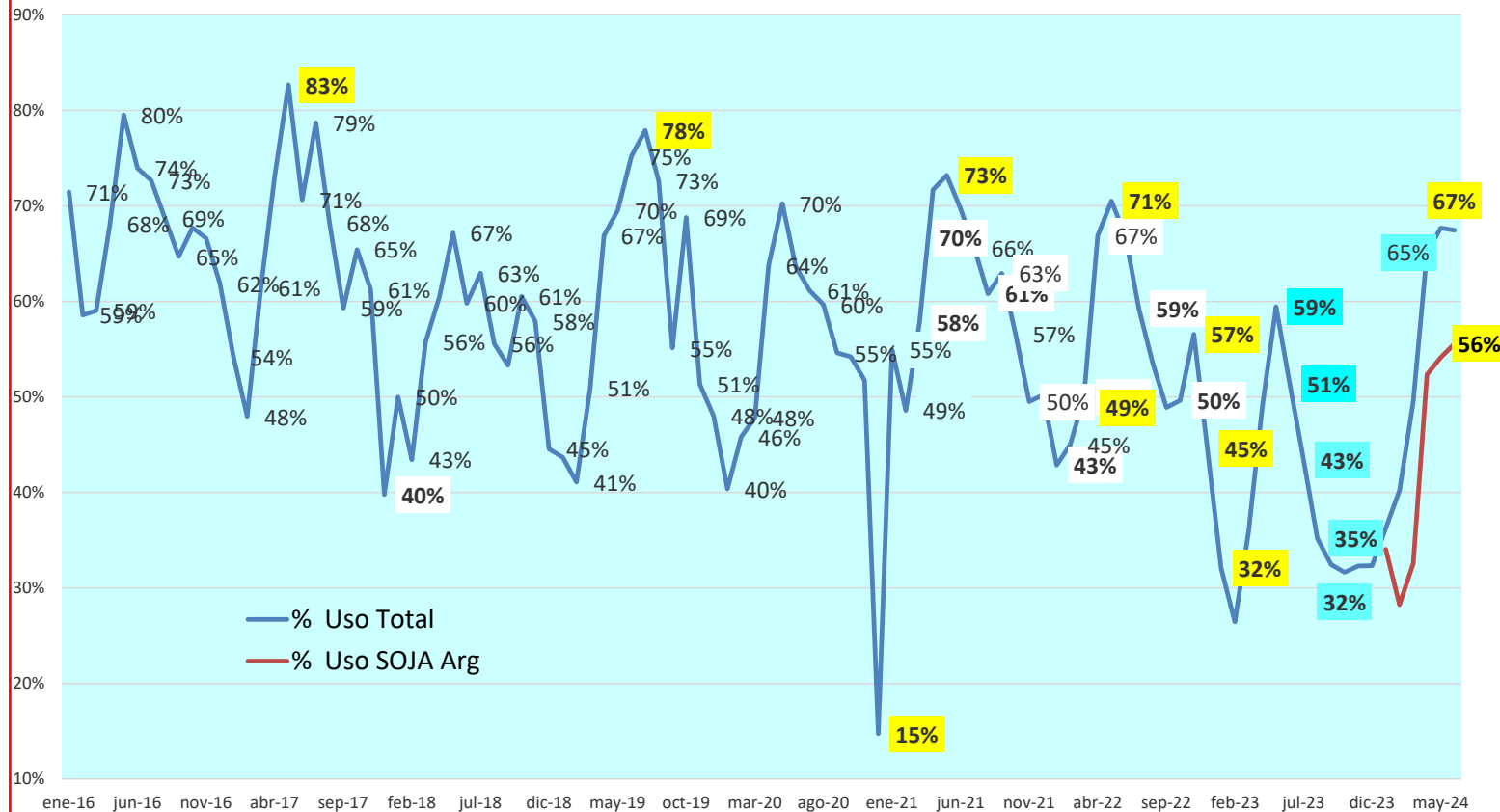
En cualquiera de las páginas haga "clic" en cualquiera de los LOGOS para regresar al menú

La capacidad utilizada se mantiene en niveles bajos en comparación a los últimos años, excluyendo 2023.

Evolucion Molienda SOJA Vs Capacidad Instalada Anual promedio Mensual

% Uso Periodo 2016-2024- Actualizado JUNIO 2024

67% Capacidad Utilizada y 33% de CAPACIDAD OCIOSA DURANTE JUNIO



La molienda de soja en Junio fue de 3,963 millones tons muy similar a la molienda del mes de Mayo de 3,976 mill tons. Con este volumen de molienda el Índice UCI (% Uso Capacidad Instalada) fue del 67 % y la Capacidad Ociosa del 33%. Gracias a la importación de soja de Paraguay la industria aceitera pudo mejorar el Índice (UCI)

Sin la soja importada de Paraguay el Índice UCI hubiera sido del 56 % y la Capacidad Ociosa del 44 %.

De esta forma se evitó que la industria aceitera entre en una severa crisis por la falta de oferta de soja disponible y su impacto negativo directo sobre el nivel de actividad y la generación de empleo.

Capítulo 3

Exportaciones en JUNIO

- Se mantiene altos niveles de exportaciones de **Poroto de Soja**, aunque menores que en mayo. En junio las exportaciones alcanzaron las 1,4 mill. de toneladas versus 1,5 mill. de toneladas del mes anterior.
- Baja de 260 mil toneladas en exportaciones de **Harina de Soja** durante junio (2,6 mill. toneladas versus 2,9 mill. toneladas durante mayo) aunque los niveles se mantienen altos.
- Fuerte baja en las exportaciones de Aceite de Girasol a 59 mil toneladas versus 161 mil toneladas en mayo. Las exportaciones de Aceite de Soja aumentaron en junio de 539.882 toneladas en mayo a 551.000 toneladas en junio
- Fuerte caída en las exportaciones de **Trigo**: 291 mil toneladas en junio versus 506 mil toneladas en mayo.
- Fuerte caída en 1 millón toneladas en las exportaciones de **Maiz**: en junio 2,3 millones de toneladas versus 3,3 millones en mayo.



SOJA y HARINA de SOJA

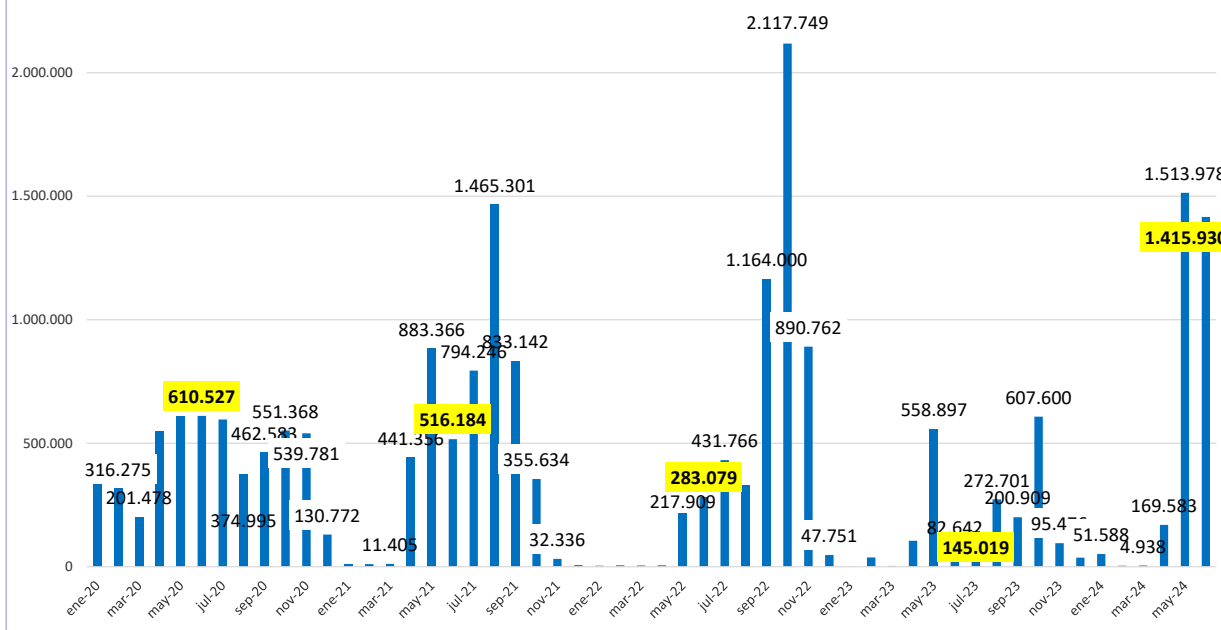
Los volúmenes de exportaciones del Complejo SOJA se mantienen en niveles altos en junio, destacándose la exportación del poroto de soja

Se mantiene niveles altos de exportaciones de poroto de soja y harina de soja, aunque algo menores que en mayo. Las exportaciones de soja están en niveles récord para esta época del año, considerando los últimos 4 años.

Exportaciones poroto de soja

Analisis mensual 2020-2024

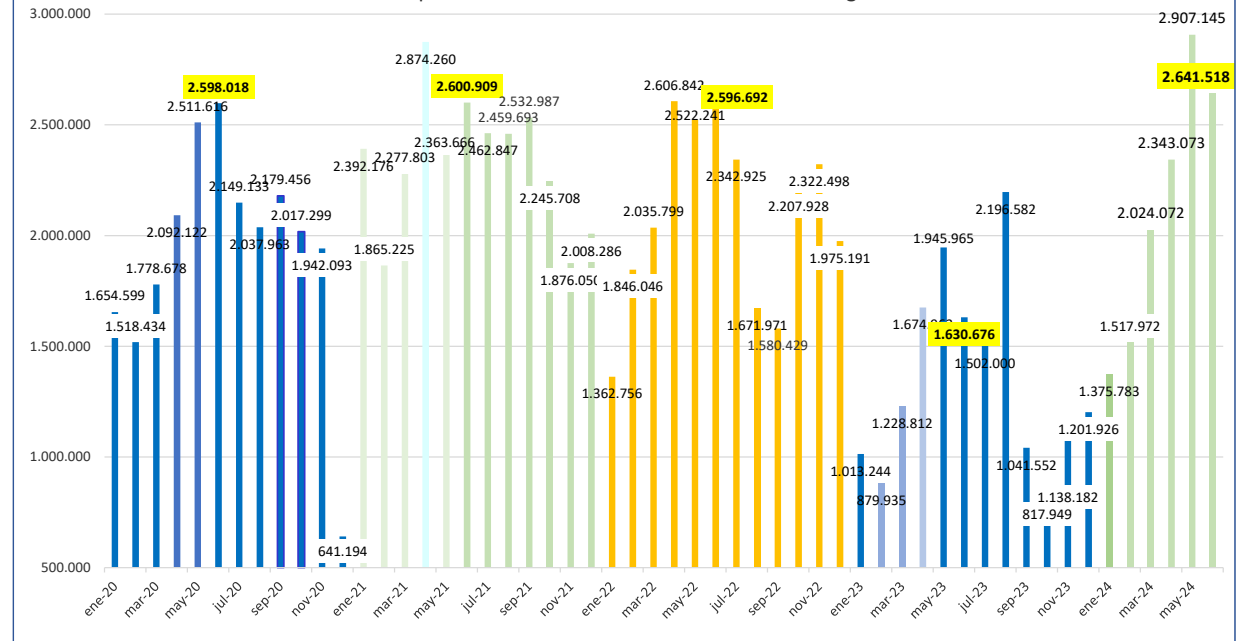
Comparacion Enero-Diciembre cada año **Actualizado JUNIO 2024** - en toneladas
Elaborado por Pablo Adreani & Asoc base Secretaria Agricultura- INDEC



Exportaciones de Harina de soja

2020-2024- Actualizado JUNIO 2024

Comparación Enero-Diciembre cada año - en toneladas
Elaborado por Pablo Adreani & Asoc bse Secretaria de Agricultura- INDEC



Los volúmenes exportados de Aceite de Soja siguieron aumentando en junio, mientras que los de Aceite de Girasol se derrumbaron.

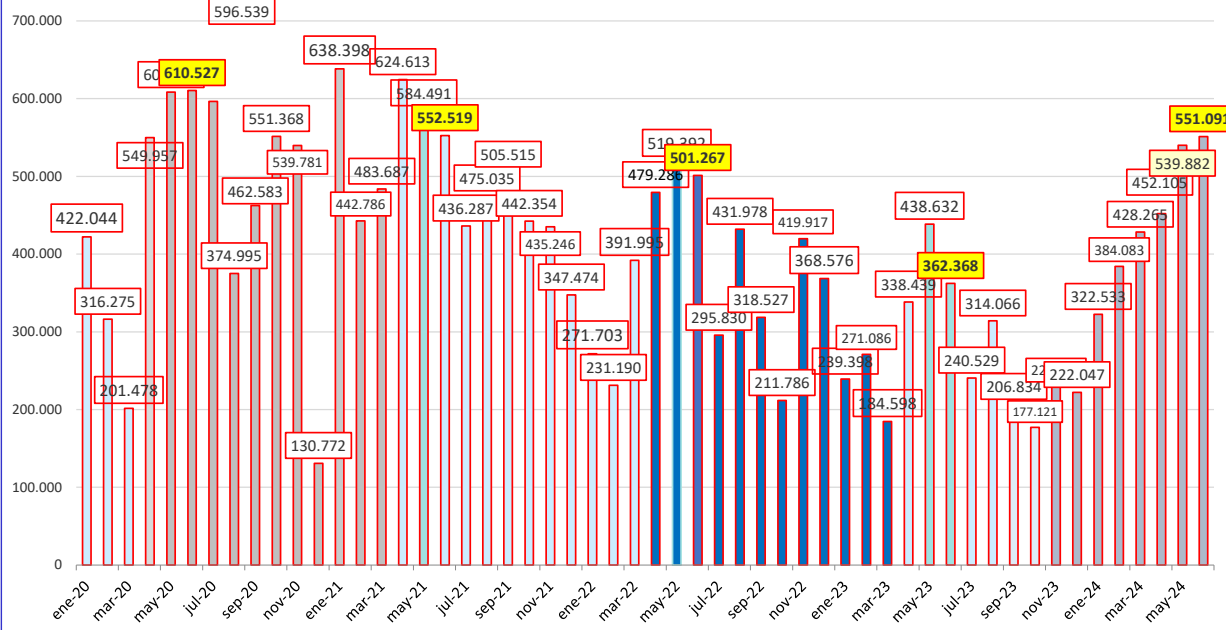
Los volúmenes exportados de aceite de soja alcanzaron en junio 551.091 toneladas, aumentando en relación a meses previos, aunque no llegaron a los niveles de 2020 y 2021. Los volúmenes exportados de Aceite de Girasol se derrumbaron a 58.971 toneladas, luego de alcanzar el récord en mayo de 161.118 toneladas.

ACEITE SOJA: Exportaciones 2020-2024

Actualizado JUNIO 2024

Año Comercial Abril-Marzo- cifras en toneladas-

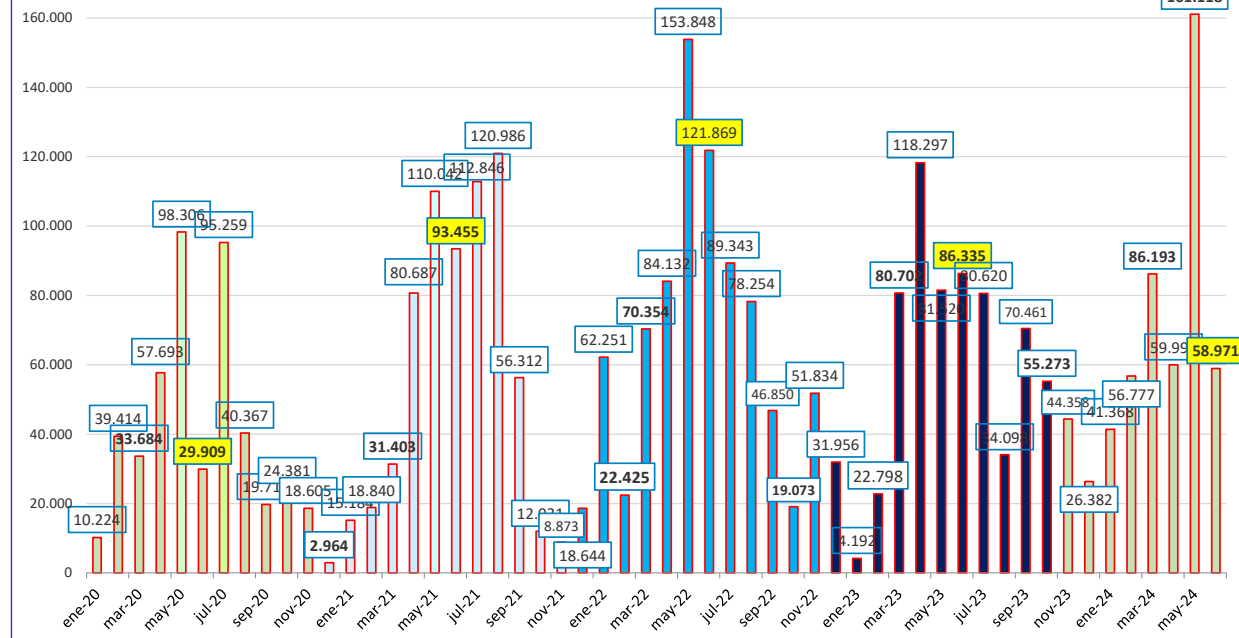
Elaborado por Pablo Adreani & Asoc base Secretaria de Agricultura-INDEC



ACEITE GIRASOL: Exportaciones JUNIO 2024

Año Comercial Dic-Nov 2020-2024

- en toneladas- Elaborado por Pablo Adreani & Asoc base Secretaria de Agricultura- INDEC



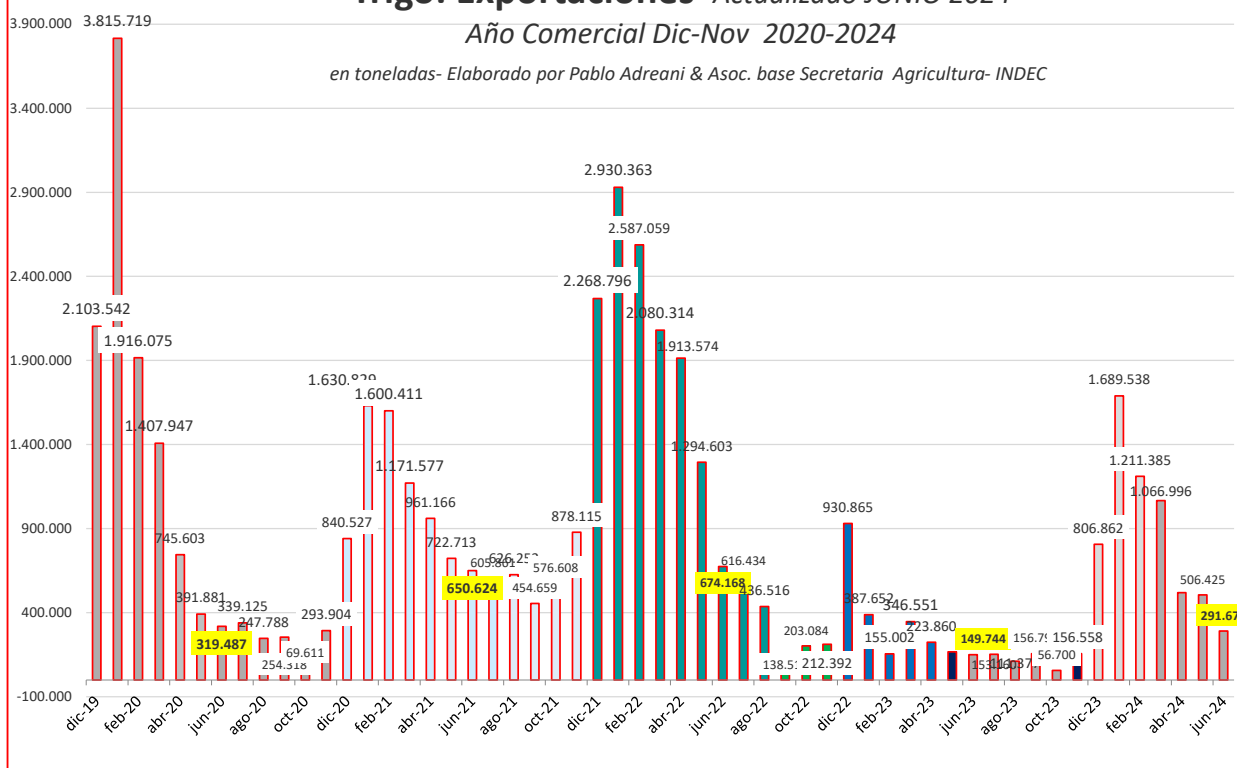
Los volúmenes de exportaciones de Trigo y Maíz cayeron en Junio

Los volúmenes exportados de Trigo cayeron a 291.677 toneladas en junio y los de Maíz a 2,3 millones de toneladas. Se destaca en maíz con un volumen muy inferior a los registrados en 2020, 2021 y 2023 para el mes de junio.

Trigo: Exportaciones Actualizado JUNIO 2024

Año Comercial Dic-Nov 2020-2024

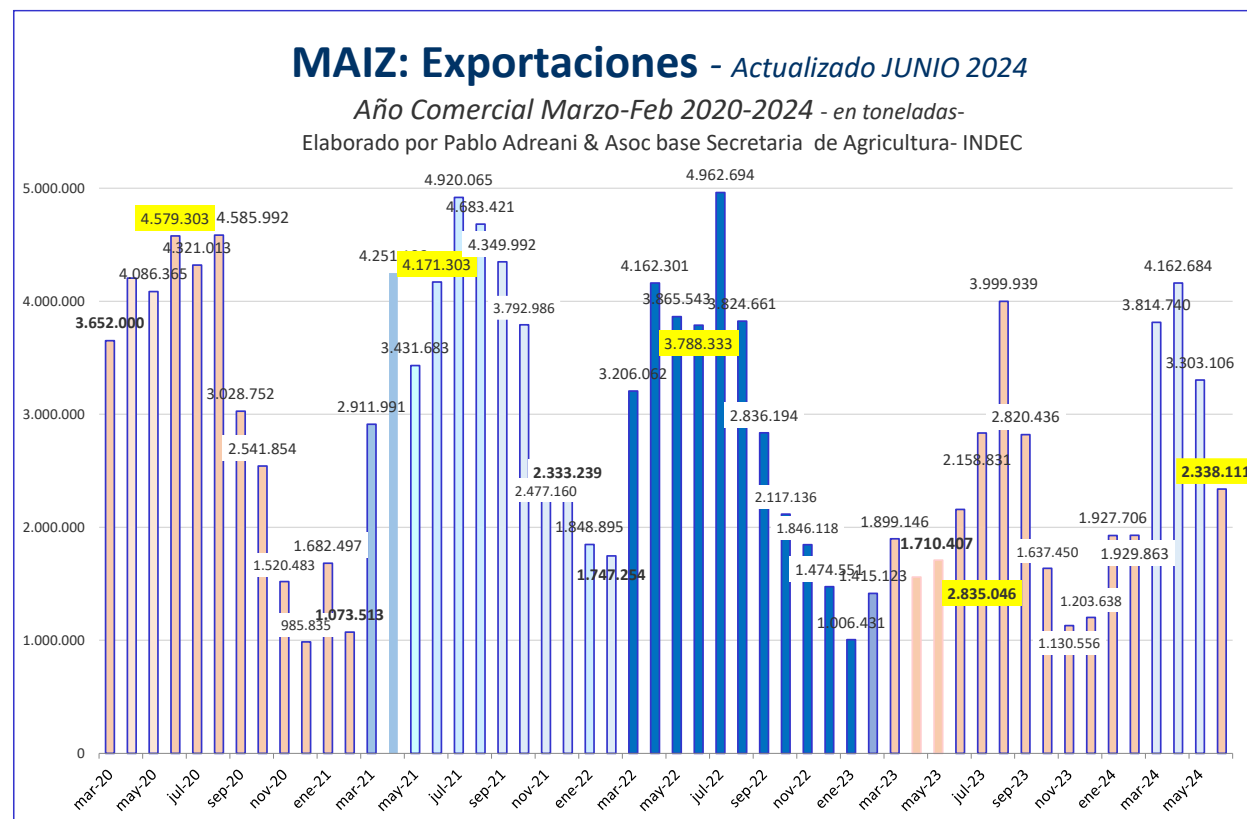
en toneladas- Elaborado por Pablo Adreani & Asoc. base Secretaria Agricultura- INDEC



MAIZ: Exportaciones - Actualizado JUNIO 2024

Año Comercial Marzo-Feb 2020-2024 - en toneladas-

Elaborado por Pablo Adreani & Asoc base Secretaria de Agricultura- INDEC



Farmer Selling de Soja y Maíz en Julio

SOJA: Continúa la caída de las ventas de soja en julio.

Durante el mes de mayo y junio las ventas semanales de soja llegaban a 1,5 mill tons semanales. Durante las primeras tres semanas de julio las ventas de soja disponible bajaron a 400 mil toneladas con un pico de 722 mil toneladas en la primera semana.

Las compras acumuladas totales en el 2024 llegaron a 23 millones de toneladas, superando por primera vez los registros de la campaña anterior, en 1,1 millón toneladas con respecto a igual fecha del 2023 (año de la sequía).

MAÍZ: Se consolida el aumento de las ventas semanales de maíz Forward-Dispo (nueva cosecha)

pasando de un promedio mensual de ventas semanales de 693 mil toneladas en junio a un promedio de las primeras 3 semanas de julio en 962 mil toneladas, ante el avance de la cosecha de maíz tardío.



Continúa la caída de las ventas semanales de soja en julio

Durante el mes de mayo y junio las ventas semanales de soja alcanzaron picos de 1,5 millones de toneladas semanales. Durante las primeras tres semanas de Julio las ventas de soja disponible bajaron a 400 mil toneladas con un pico de 722 mil toneladas en la primera semana. El promedio mensual de las ventas semanales de soja bajó de 1,1 millones de toneladas en mayo, a 684 mil toneladas en junio y a 512 mil toneladas en las primeras tres semanas de julio. La soja disponible de la cosecha vieja está en niveles mínimos.

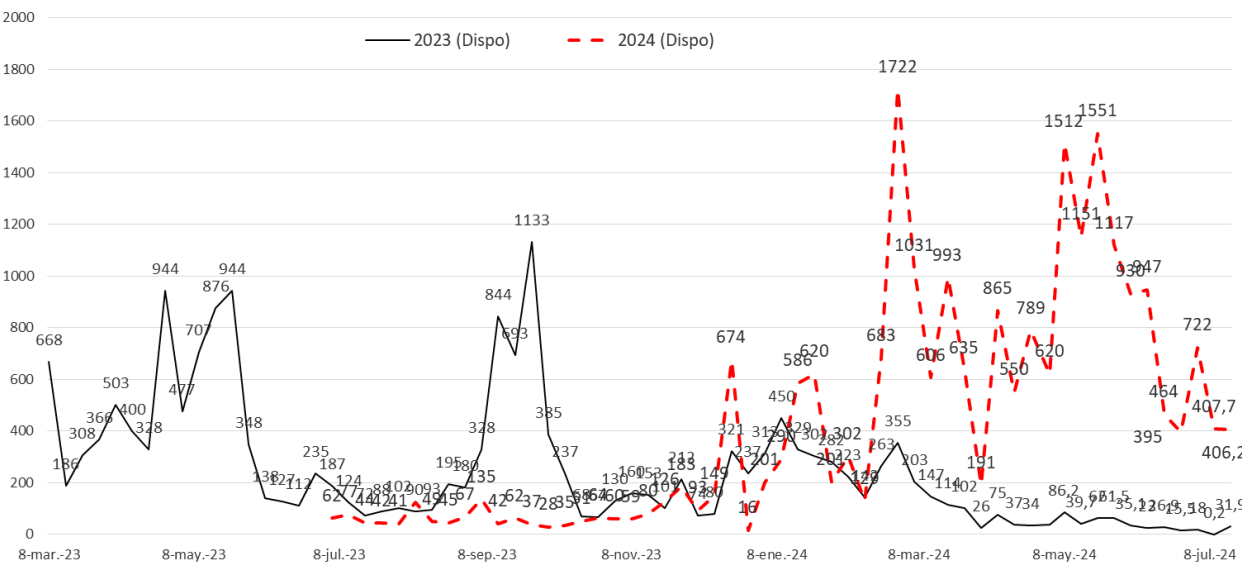
Venta Semanales SOJA Disponible y Forward

Periodo 03 Marzo 2023 - 17 Julio 2024

Evolucion Venta Soja Disponible (cosecha 2023) (Linea Negra)

y Forward -Dispo (2024) (Linea Roja Punteada)

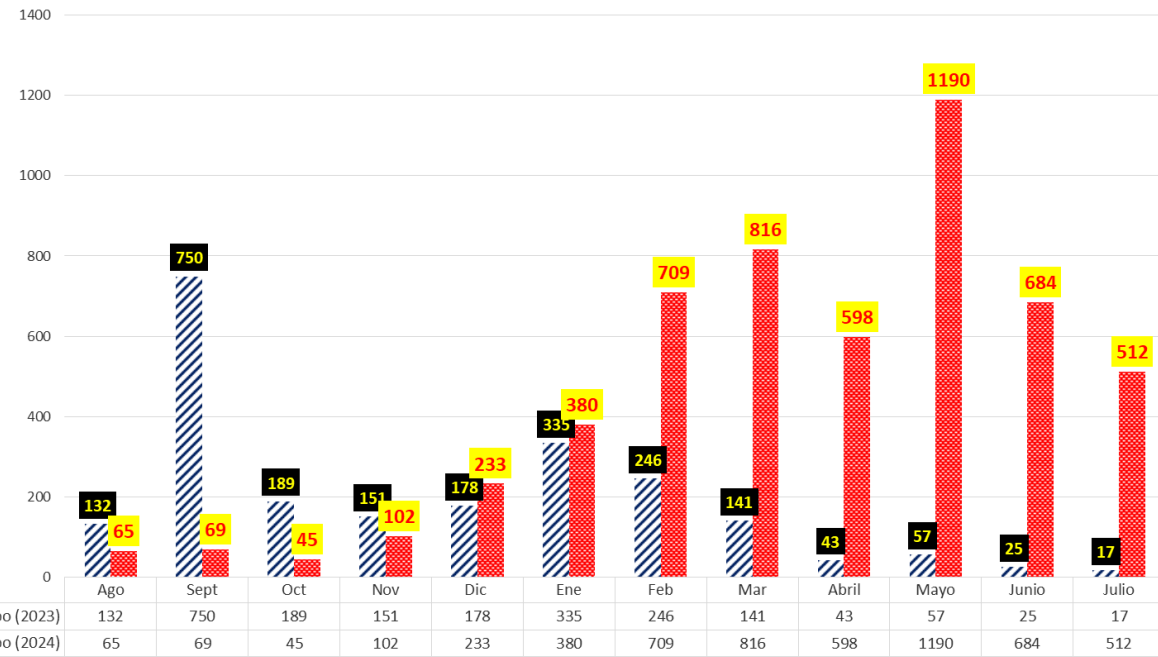
Fuente: Pablo Adreani & Asoc



Promedio Mensual de Ventas Semanales de SOJA

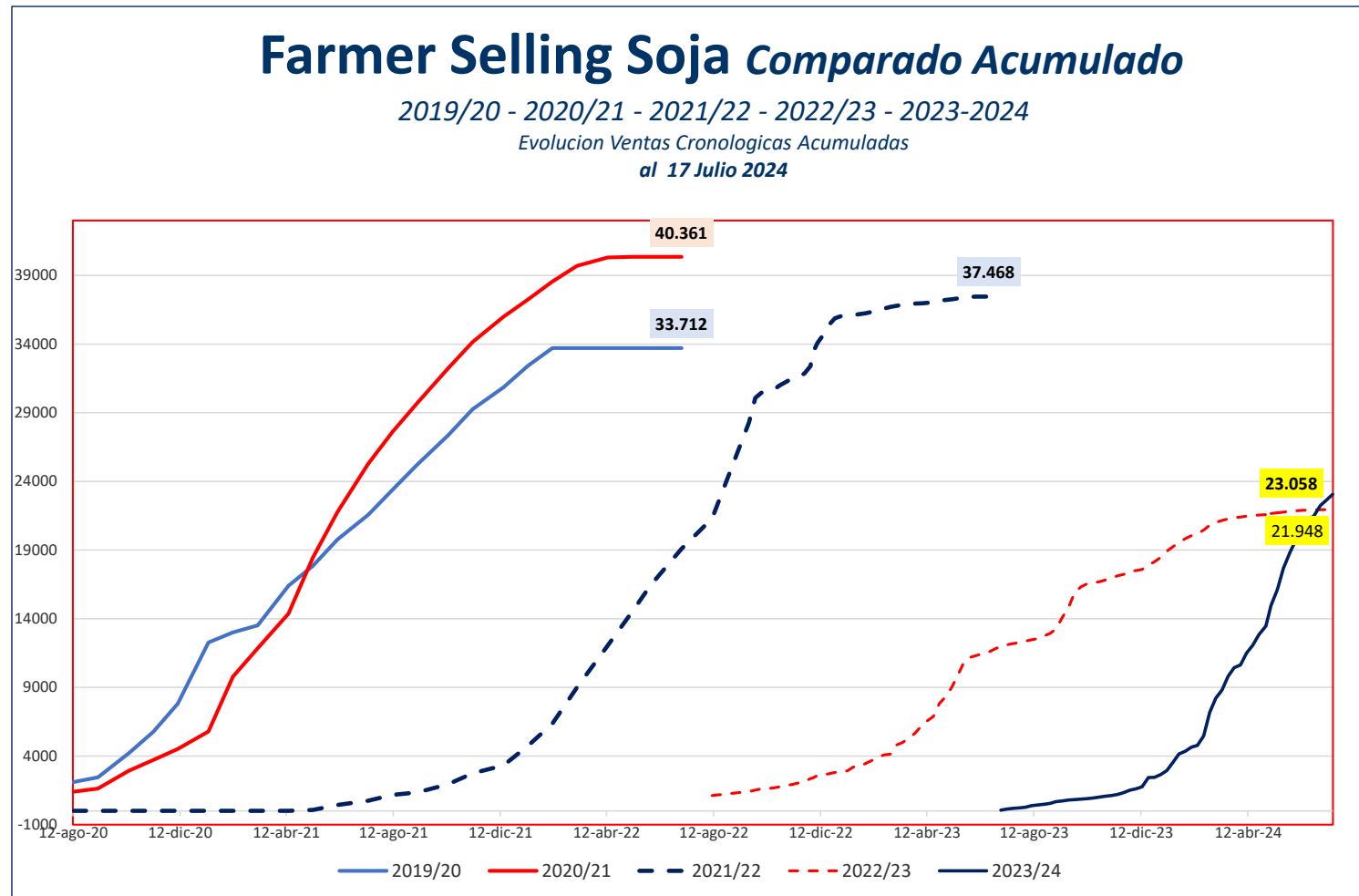
Periodo Agosto 2023- 17 Julio 2024 - en 000 m tons

Fuente: Pablo Adreani & Asoc



Continúa desacelerándose las ventas de soja

Las ventas acumuladas de soja (tanto para exportación como industria) al 17 de julio llegaron a algo más de 23 millones de toneladas, superando por primera vez los registros de la campaña anterior en 1,1 millón de toneladas (año de la sequía). No obstante, se observa una caída de las ventas, consolidando la tendencia verificada en junio pasado.

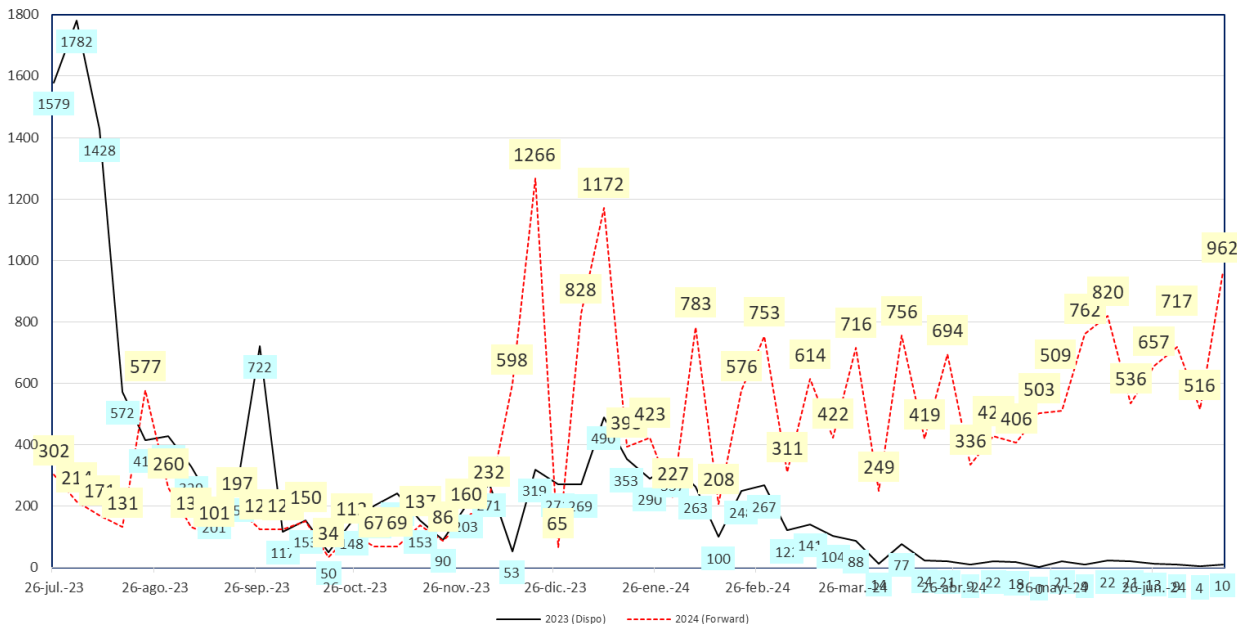


Aumentan las ventas semanales de maíz en julio

Las ventas de maíz Forward- hoy Disponible (cosecha actual) continúan aumentando. En junio las ventas semanales promedio alcanzaron las 693 mil toneladas mientras que en julio fueron de 732 mil toneladas, con un pico de 962 mil toneladas durante la tercera semana del mes ante el avance de la cosecha de maíz tardío. Las ventas podrían seguir aumentando en las últimas dos semanas de julio donde se espera que culmine la cosecha.

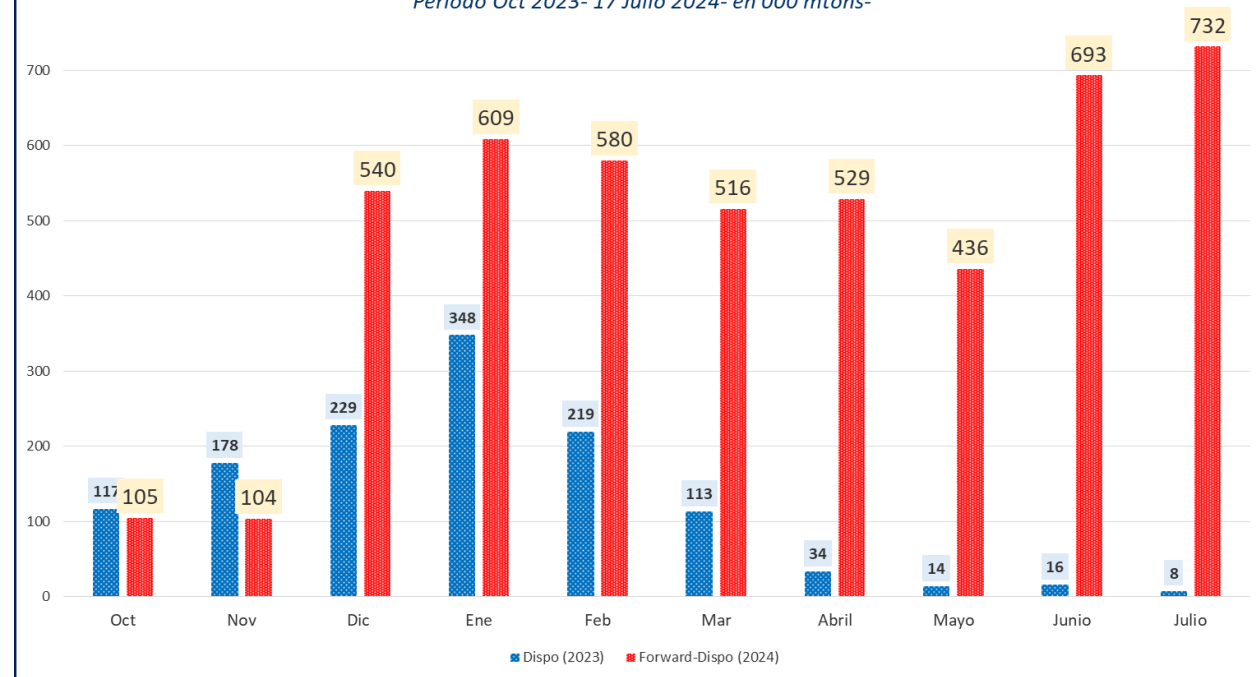
Desde Enero a Julio 2024, las ventas de maíz disponible de la cosecha vieja (línea negra llena) ha ido disminuyendo a medida que los productores reducían sus existencias de maíz físico. En las primeras tres semanas de julio el volumen mensual fue inferior a las 10 mil toneladas.

**Evolucion Ventas Semanales Maiz Dispo (2022-23) (Linea Negra)
y Forward-Dispo 2023-24 (Linea Roja Punteada)**
Periodo 26 Julio 2023 - 17 Julio 2024
-en 000 tons- Fuente: Pablo Adreani & Asoc base Secretaria Agricultura



Promedio Mensuales de Ventas Semanales de MAIZ

Ventas Disponible Old crop (2022-23) **Barras Azul**
Ventas Forward-Dispo New Crop (2023-24) **Barras Roja**
Periodo Oct 2023- 17 Julio 2024- en 000 mtons-



Capítulo 5

Volúmenes sin vender ni fijar precio por parte del productor de Soja y Maíz a Julio

- En **soja** queda un saldo “físico” sin vender de 24,436 millones de toneladas y el pendiente de fijar llega a total de 7,723 millones de toneladas. **67% del total de la producción de soja no tiene precio aún.**
- En **maíz** el saldo sin vender físico más el vendido sin precio se proyecta en 17,318 millones de toneladas, partiendo de un volumen de producción de 46 millones y un saldo exportable de 34 millones de toneladas. **51% del posible saldo exportable.**
- En el **análisis combinado Soja + Maíz** quedan sin vender disponible 34,739 mill toneladas y pendientes de fijar 14,738 mill toneladas, es decir más de 49 millones de toneladas de granos. **Del total combinado Sin vender + Sin Fijar el 65 % corresponde a la Soja y el 35 % al Maíz**



Si bien las compras totales por parte de los exportadores y de la industria alcanzaron al 17 de julio los casi 23,6 millones de toneladas, 7,7 millones de ellas permanecen aún sin precio.

Los exportadores compraron 4,469 millones de toneladas (3,893 mill toneladas a precio y 575 mil toneladas a precio a Fijar - PAF). **Los principales compradores de soja han sido las empresas de la industria aceitera, con un volumen de 17,164 millones de toneladas**, de las cuales 10,971 millones (el **61%**) fueron compradas PAF y 6,193 millones toneladas (el 39%) fueron compras a precio. De esos casi 11 millones de toneladas compradas PAF aún restan 7,7 millones fijar precio.

De esta manera, con una producción cosechada de 48 millones de toneladas, quedan aún en manos del productor más de la mitad de la cosecha (24,4 millones de toneladas), que sumadas a los 7,7 millones que restan fijar, **representa un 67% de la cosecha que aún no tiene precio (32,2 millones de toneladas).**

Los productores resguardan su soja como reserva de valor porque la demanda de la industria aceitera esta activa todos los días del año, en cambio los exportadores de soja poroto están activos compradores principalmente en los tres primeros meses de la cosecha.

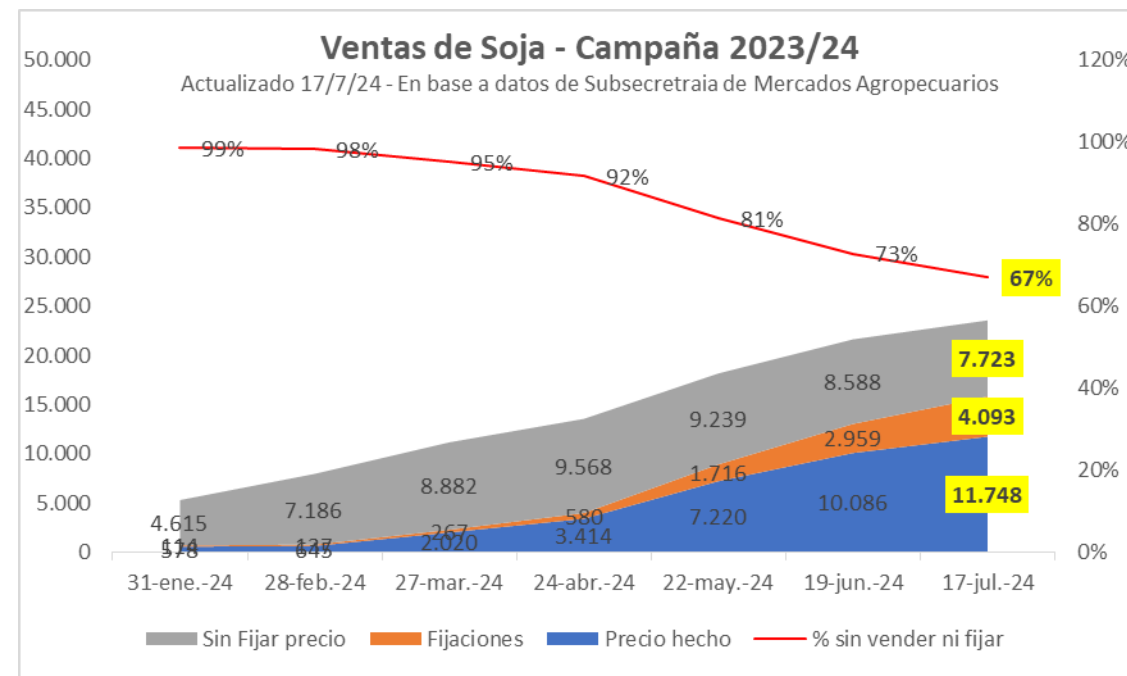
Analisis de compras de SOJA Fisica - Disponible y A Fijar - Cosecha 2023-24

(en 000 ton, actualizado 17 de julio)

	Compras	SPOT		PAF	
		A Precio	A Fijar	Vol Fijado	Saldo a Fijar
Exportadores	5.167	4.589	578	221	357
		89%	11%	38%	62%
Aceiteras	18.397	7.159	11.238	3.872	7.366
		39%	61%	34%	66%
Compras Totales	23.564	11.748	11.816	4.093	7.723
		50%	50%	35%	65%

Produccion	48.000	
Vendido con precio	15.841	33%
Saldo Sin Vender ni Fijar	32.159	67%

Fuente: Pablo Adreani & Asociados en base a datos propios y Secretaria Agricultura



El 51% de las compras de Maíz que puede hacer el exportador aún no tienen precio

Los exportadores han comprado 23,596 millones de toneladas, de las cuales 14,301 (60%) son compras realizadas a precio y 9,295 millones de toneladas son compras PAF, precio a fijar, equivalentes al 39% de las compras totales.

Considerando un saldo exportable de 34 millones de toneladas, descontadas 23,696 millones toneladas ya compradas, los exportadores tienen todavía que originar maíz por un total de 10,304 millones de toneladas y sumadas las 7 millones compradas aun sin precio, **restan aproximadamente 17 millones de toneladas que podrían ser exportadas esta campaña sin precio (51% del posible saldo exportable).**

A diferencia de la soja cuyas compras a precio equivalen el 50% de las compras totales de la exportación más la industria, **las compras totales de maíz a precio representan el 61% del volumen de compras totales.** Esta es la principal diferencia en el patrón de comercialización de los dos productos. El maíz fue considerado por los productores para generar liquidez de corto plazo, por este motivo el mayor porcentaje de las ventas es a precio hecho o disponible, mientras que la soja fue considerada como reserva de valor, y al vender a fijar el productor piensa que habrá una mejora en el precio a futuro. Y decide fijar el precio cuando considera que el mismo ha mejorado.

Analisis de compras de MAIZ Fisica - Disponible y A Fijar - Cosecha 2023-24

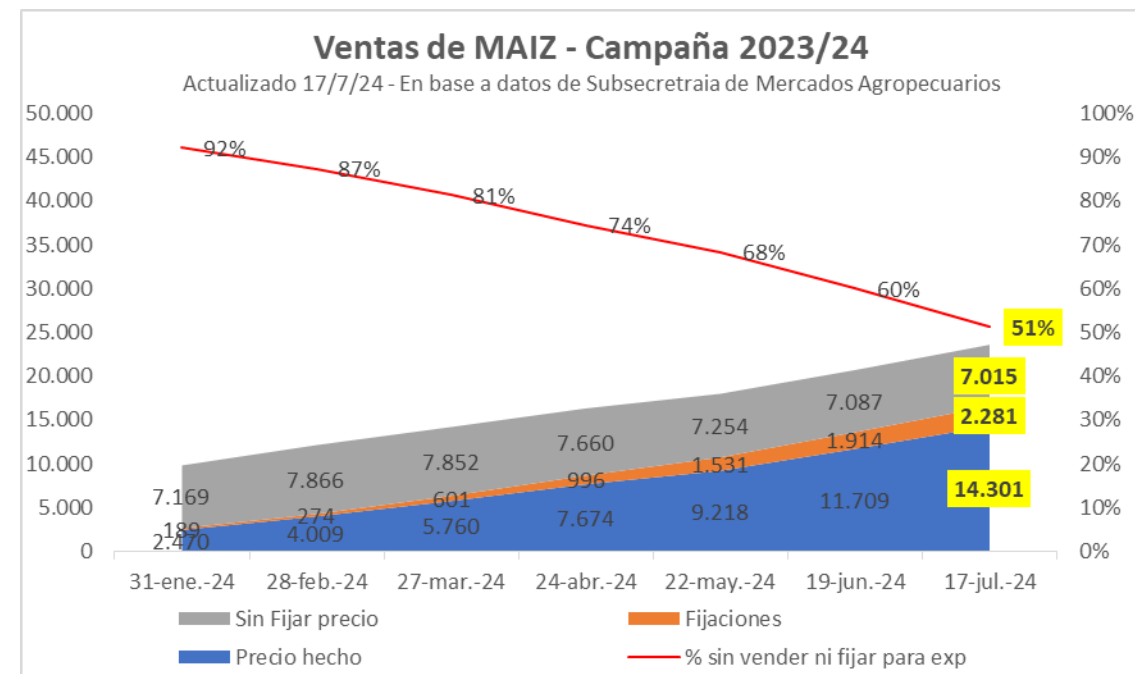
(en 000 ton, actualizado 17 de julio)

	Compras	SPOT A Precio	PAF A Fijar
Exportadores	23.596	14.301 61%	9.295 39%

PAF	PAF
Vol Fijado	Saldo a Fijar
2.281	7.015
25%	75%

Produccion	46.000	
Saldo exportable	34.000	
Vendido con precio	16.582	49%
Saldo Sin Vender ni Fijar	17.418	51%

Fuente: Pablo Adreani & Asociados en base a datos propios y Secretaria Agricultura



Queda más de 49 millones de toneladas de granos (soja + maíz) sin vender ni fijar precio

Entre soja y maíz hay 49,477 millones de toneladas sin vender sumado a lo vendido sin fijar precio. De ese total el 65% corresponde a la soja con 32,159 millones de toneladas y el 35% a maíz con un 17,318 mill tons.

En el caso de la soja hay 24,436 mill tons en manos de productores en silos de almacenaje propios o de terceros y 7,723 millones se han entregado a fijar y están pendientes de fijar precio.

En el caso del Maíz quedan 10,304 mill tons físicas en manos de productores que podrían ser vendidos a la exportación y 7,015 millones entregadas a fijar y pendientes de fijar precio.

En este cuadro se refleja claramente que el productor decidió tener liquidez, o hacer caja, vendiendo el maíz, mientras que decidió no vender la soja disponible o vender lo mínimo, y entregar la mayor cantidad de soja PAF (Precio A Fijar). A la espera de una mejora futura en los precios de la soja.

Analisis combinado Soja y Maiz - Volumen Sin Vender & Sin Fijar

datos en 000 toneladas metricas-

SOJA			MAIZ		
Saldo Sin Vender	24.436	76%	Saldo Sin Vender	10.304	59%
Saldo Sin Fijar	7.723	24%	Saldo Sin Fijar	7.015	41%
Total	32.159		Total	17.318	
SOJA + MAIZ					
Saldo Sin vender Dispo	34.739	70%	Soja Sin Vender ni Fijar		65%
Saldo Sin Fijar	14.738	30%	Maiz Sin Vender ni Fijar		35%
Saldo Total Sin Vender ni Fijar	49.477				

Fuente: Pablo Adreani & Asociados en base a datos propios y Secretaria de Agricultura

Flujo de descarga de camiones en Julio en principales puertos

- **Fuerte caída del ingreso de camiones de soja y trigo a las terminales portuarias y fuerte repunte de los ingresos de los camiones de maíz.**

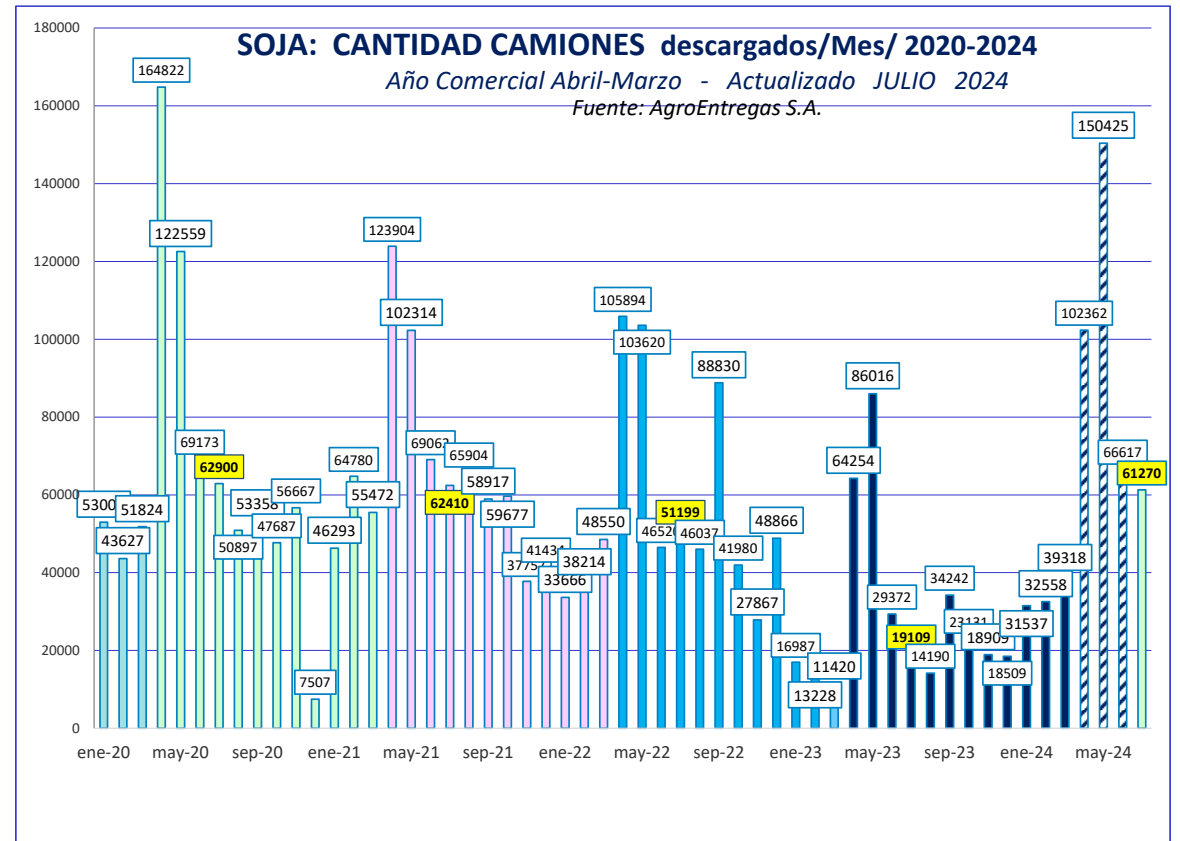
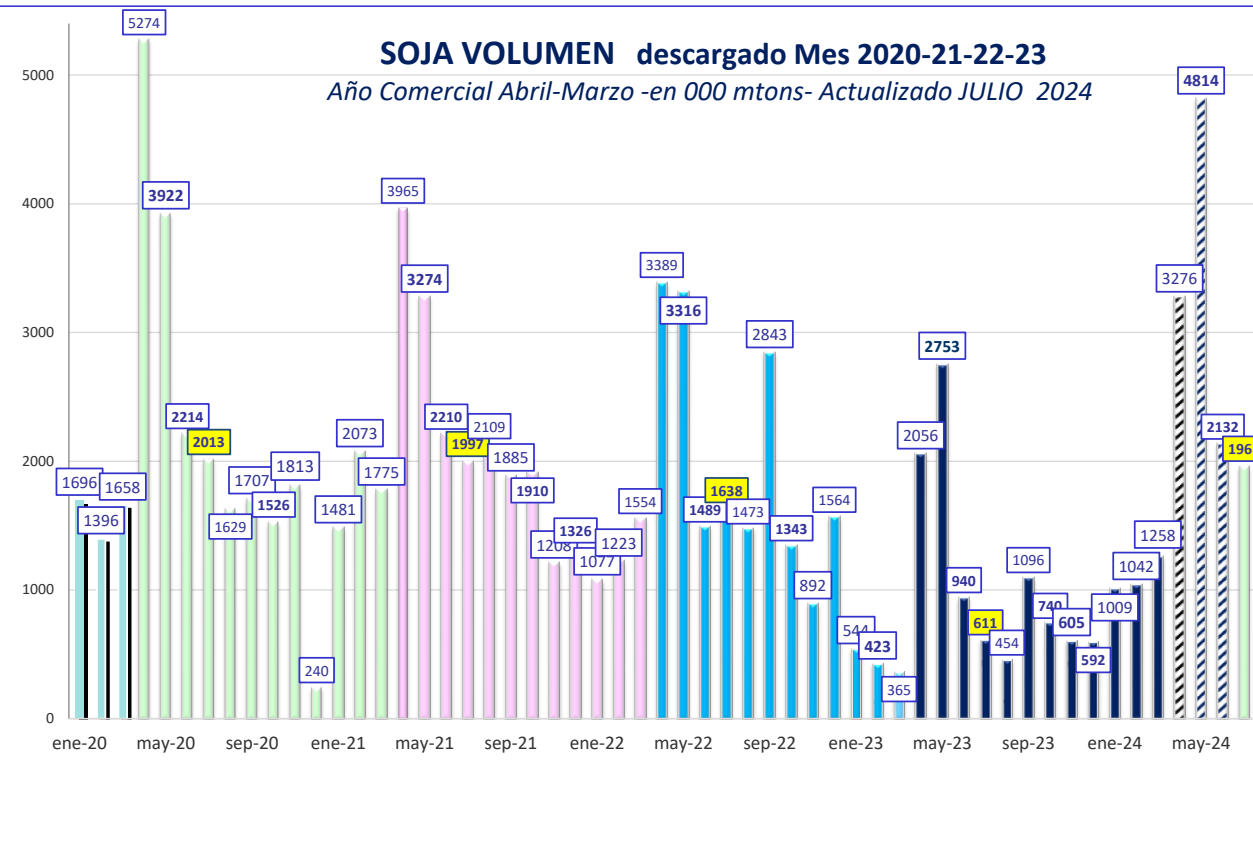


En cualquiera de las páginas haga "clic" en cualquiera de los LOGOS para regresar al menú



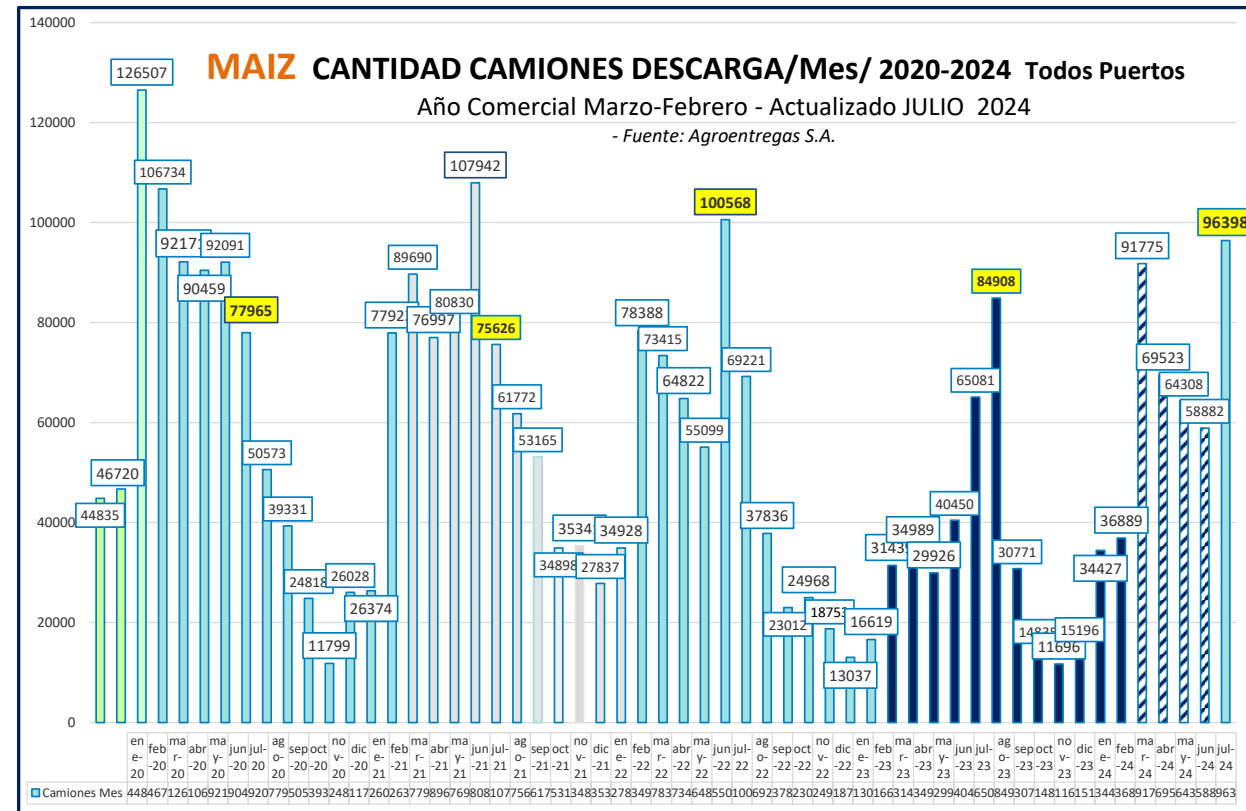
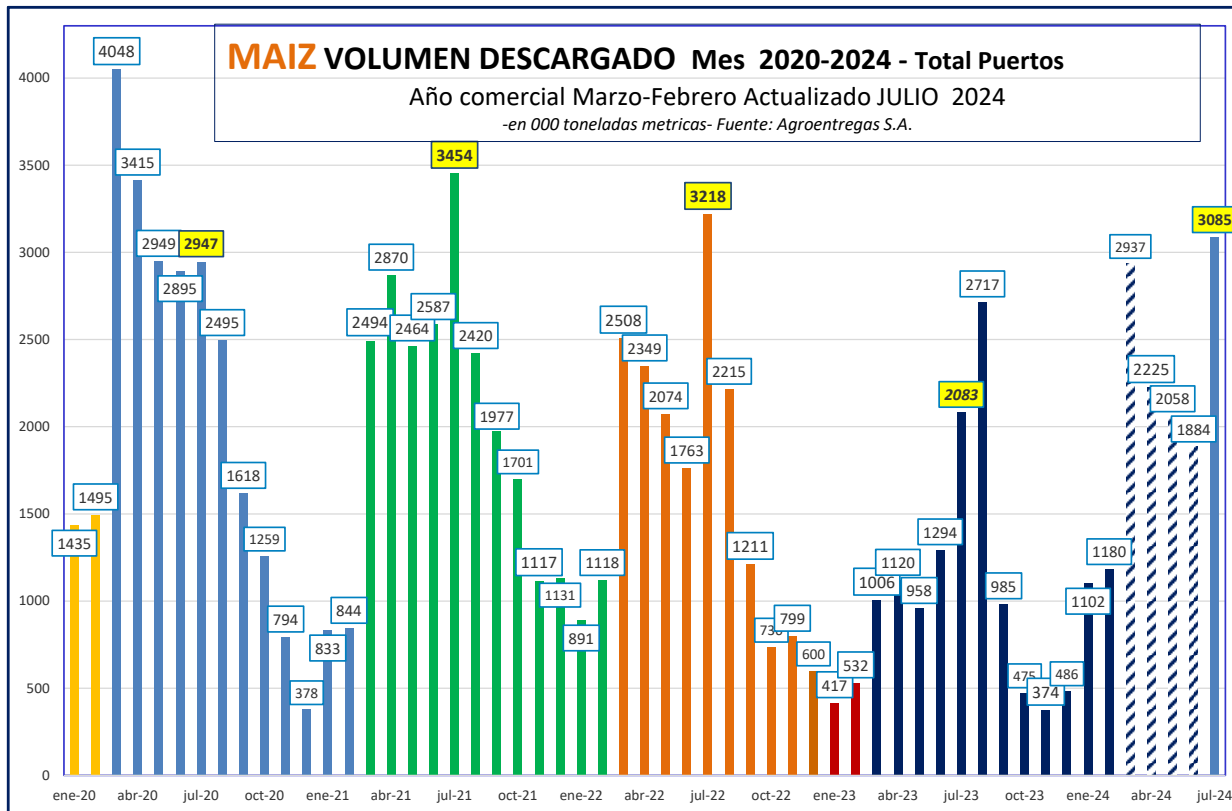
Nueva caída en los ingresos de camiones de SOJA en julio

En julio se registró una nueva caída en el ingreso de camiones llegando a 61.270 contra 66.617 en el mes previo junio, equivalentes en julio a 1.961.000 toneladas versus 2.132.000 toneladas en junio. El ingreso de camiones de soja este mes ha sido equivalente al 62% del ingreso de camiones de maíz. La cosecha de soja ya está terminada, lo que redujo en forma considerable la oferta de soja física en el mercado.



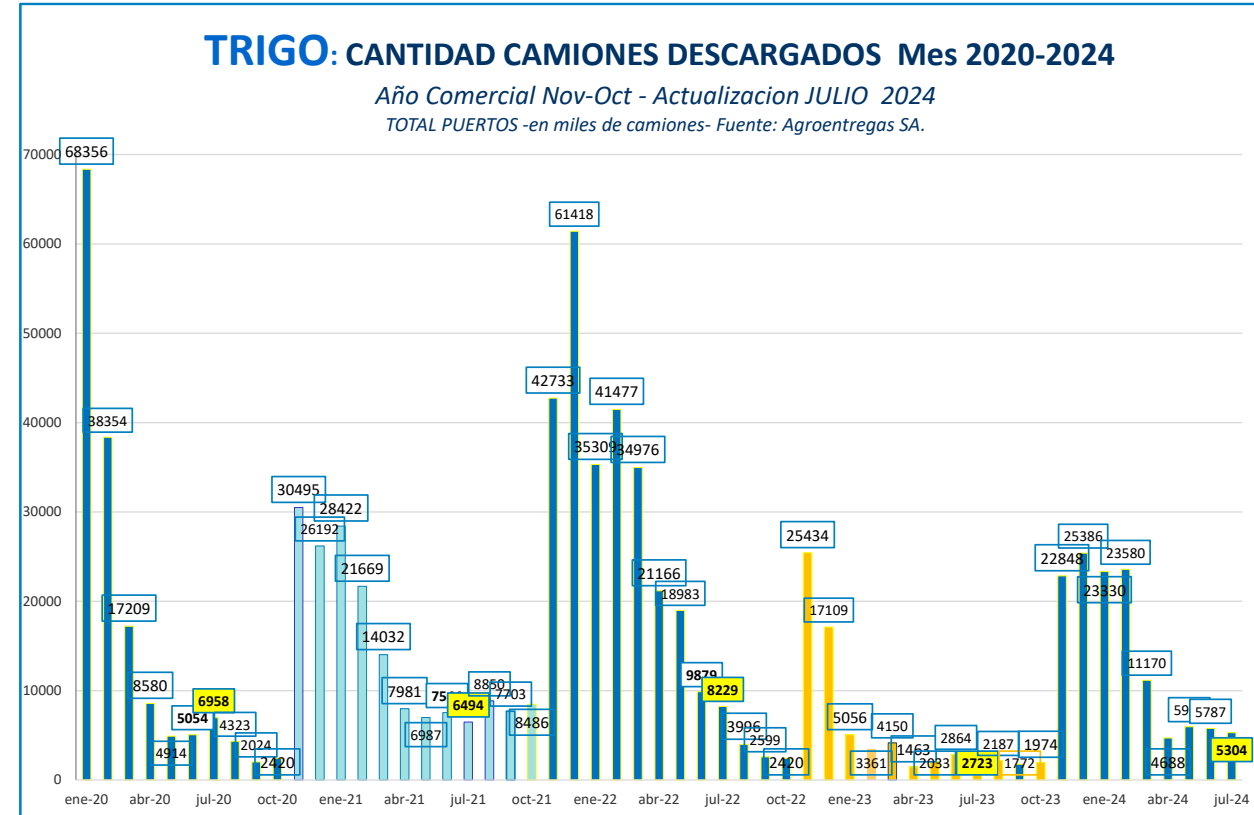
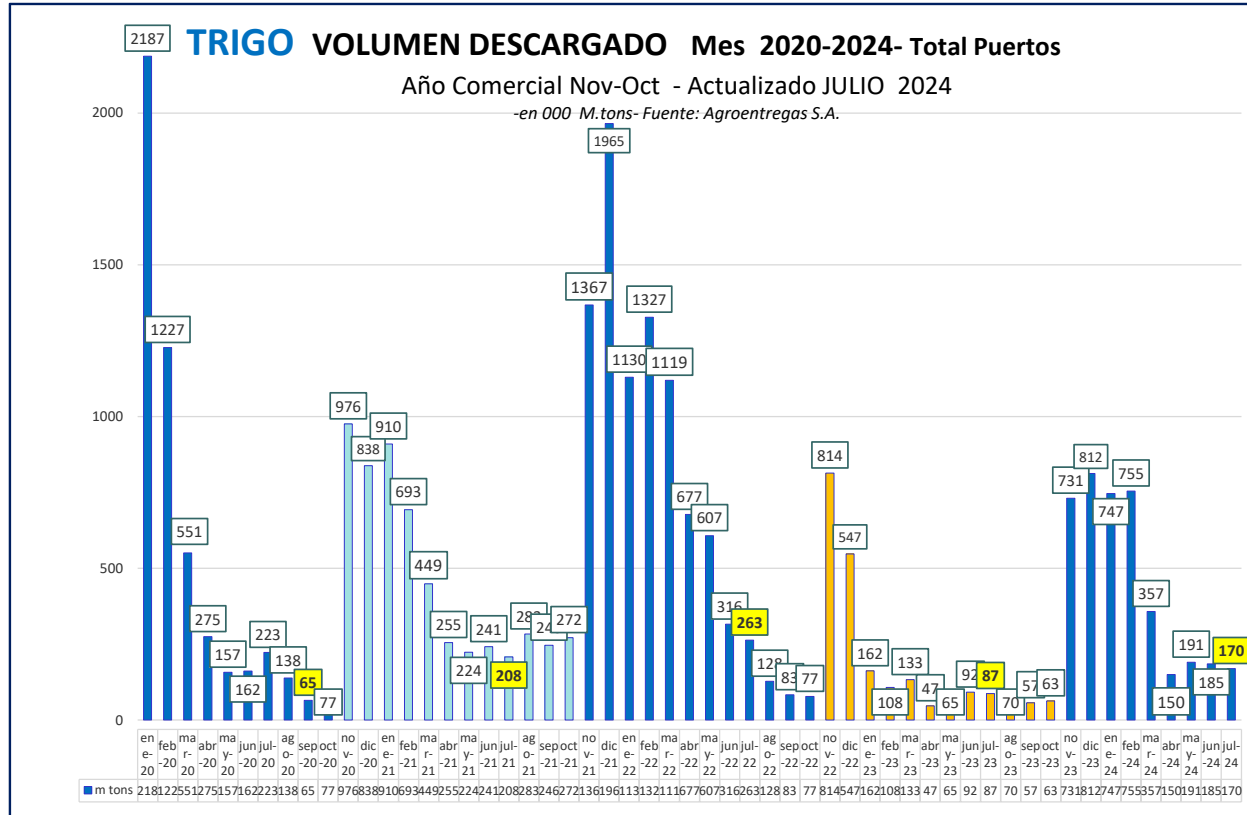
Aumento en los ingresos de camiones de MAIZ en julio

Fuerte recuperación en el ingreso de camiones de maíz en julio. Ingresaron 96.398 camiones versus 58.882 en junio, aumentando en un 60%. El volumen ingresado en julio a los puertos llegó a 3.085.000 toneladas versus 1.884.000 toneladas en junio. Este aumento en el ingreso de camiones al circuito comercial responde al fuerte avance de la cosecha de maíces tardíos y de segunda, con buen clima sin lluvias que permitió el avance de las cosechadoras. Se confirma la estrategia de los productores de hacerse de liquidez con la venta de maíz disponible, dejando la venta de soja como segunda opción, a la espera de una mejora en los precios futuros.



Sensible baja en los ingresos de camiones de TRIGO en julio

En julio sensible baja en el ingreso de camiones de trigo: se registraron 5,304 en julio contra 5,787 de junio. Con un volumen total de 170,000 toneladas versus 185,000 toneladas en junio. Lógica caída de la oferta de trigo disponible que se da todos los años en el segundo y tercer trimestre.



Capítulo 7

Liquidación de divisas JULIO

En el mes de julio las empresas del sector liquidaron la suma de u\$s 2.616 millones.

Los primeros 7 meses del año totalizó u\$s 13.640 millones, cifra muy similar al mismo periodo del 2023 (u\$s 12.957 millones) y muy lejos del 2022 cuando el ingreso de divisas llegó al récord de u\$s 22.309 millones.



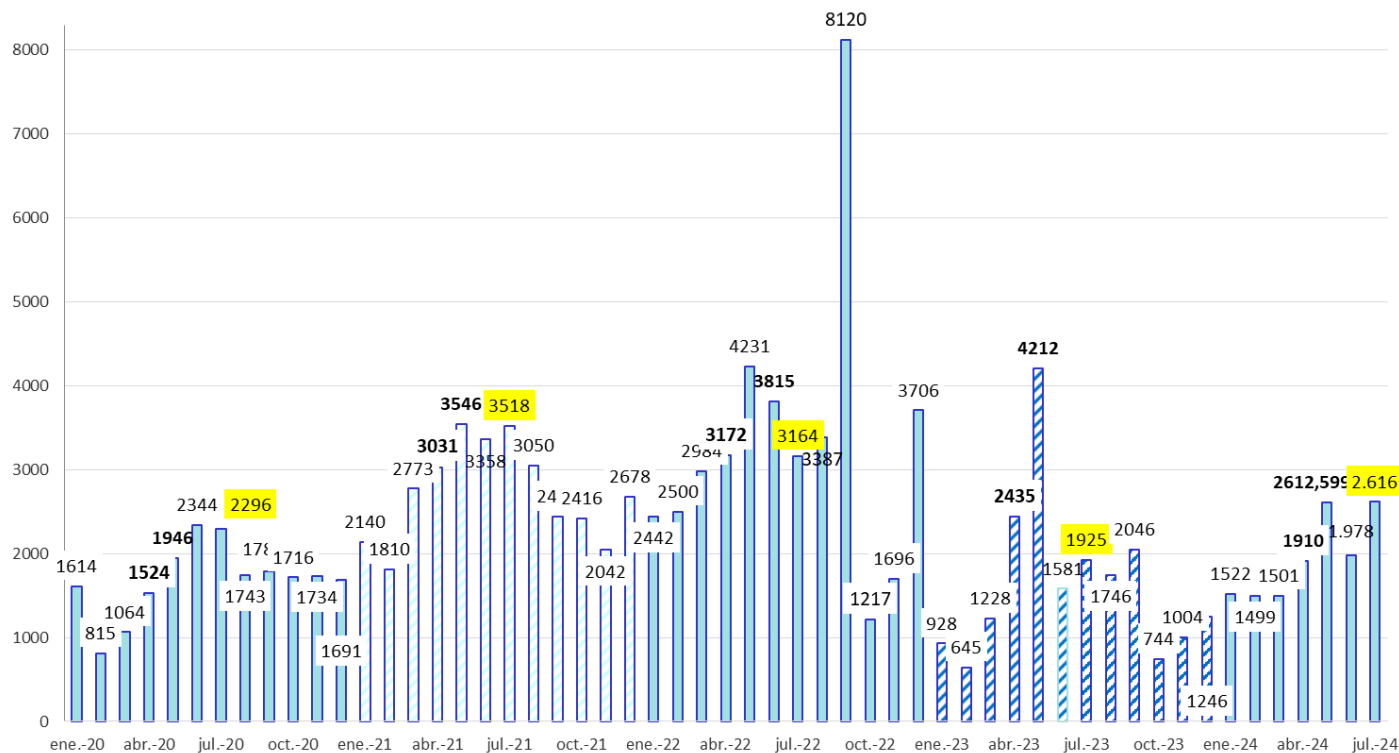
El ingreso de divisas sigue en niveles bajos comparados con 2021 y 2022

En julio el ingreso de divisas fue de u\$s 2.616 millones, nivel más bajo comparados con los u\$s 3.164 millones de 2022 y u\$s 3.518 millones de julio de 2021. El factor principal es la caída en los precios internacionales y el alto porcentaje de soja y maíz en manos de productores sin vender, y el volumen entregado a fijar que aún no fueron fijados.

Liquidación de Divisas por Mes Ene-Dec 2020-2024

Actualizado JULIO 2024

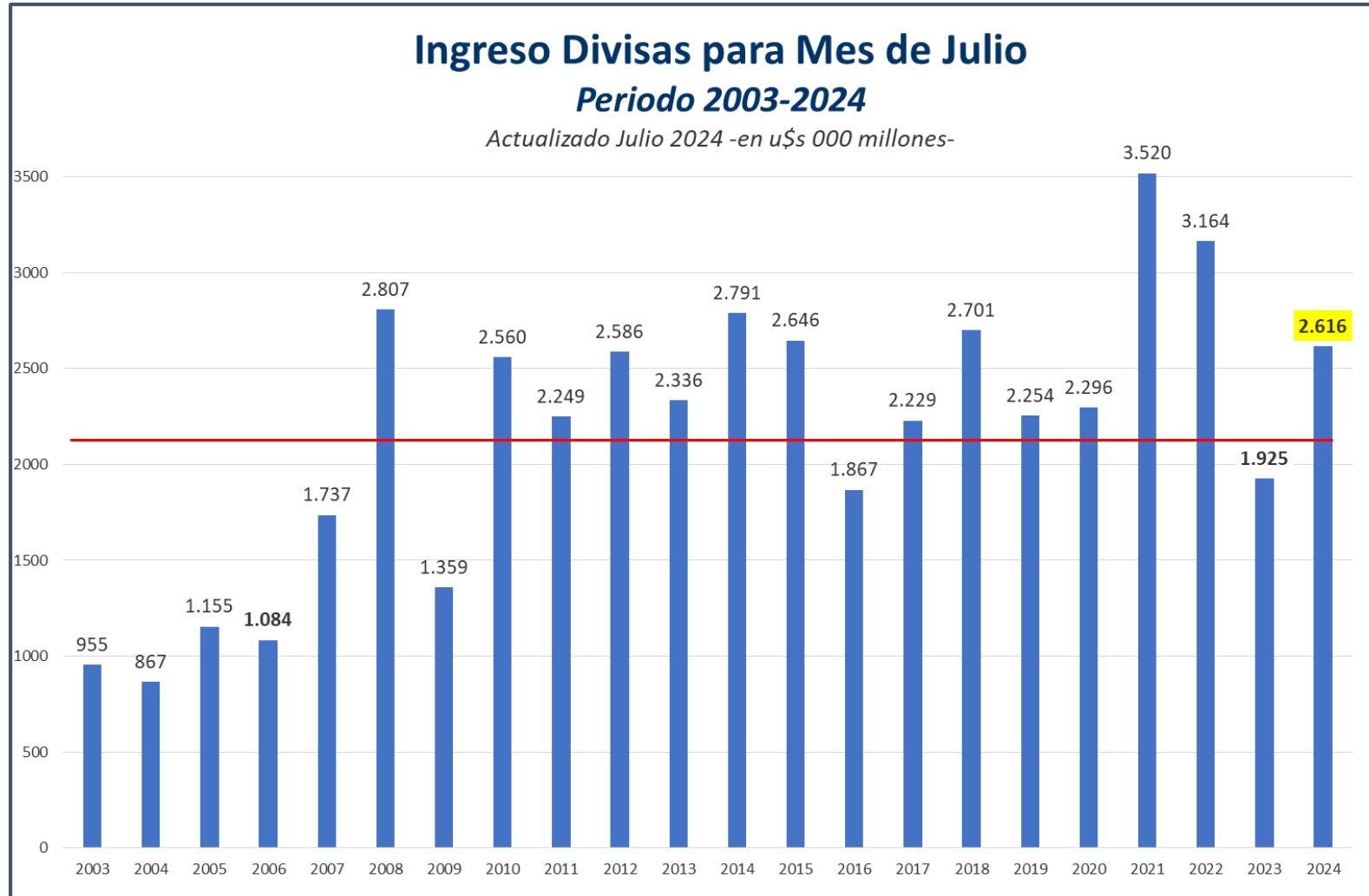
- u\$s 000 million- Fuente: CIARA-CEC



EL COMPLEJO OLEAGINOSO-CEREALERO

- El complejo oleaginoso-cerealero, incluyendo al biodiésel y sus derivados, aportó el año 2023, el 50,1 % del total de las exportaciones de la Argentina, según datos del INDEC.
- El principal producto de exportación del país es la harina de soja (12 % del total), que es un subproducto industrializado generado por este complejo agroindustrial, que tiene actualmente una elevada capacidad ociosa cercana al 70%. El segundo producto más exportado el año pasado, de acuerdo con el INDEC, fue el maíz (11 %) y el tercero fue el aceite de soja (6,9 %).

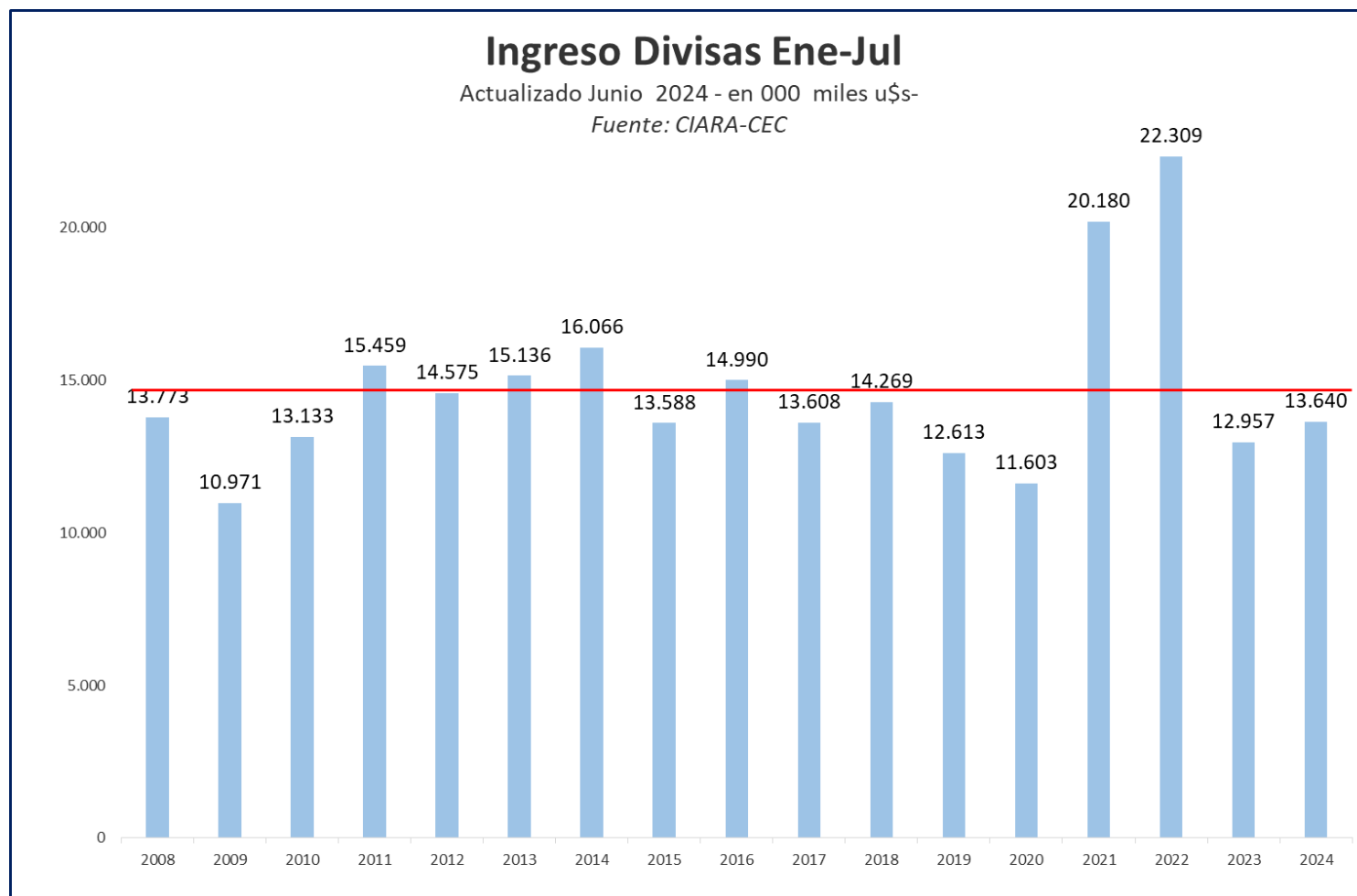
El ingreso de divisas repuntó en julio pero lejos de los niveles de 2021 y 2022



En julio el ingreso de divisas fue de u\$s 2.616 millones versus u\$s 1.978 millones del mes de mayo, el monto mensual más alto de lo que va del año.

El aumento registrado en julio es explicado por la mayor venta de maíz por parte del productor y la mayor cantidad de días hábiles del mes de julio.

El ingreso de divisas acumulado en los primeros 7 meses del año está en niveles cercanos a los del 2023 (año de la sequía) y significativamente menores a los de 2021 y 2022



En el periodo Ene-Junio 2024 el ingreso acumulado de divisas llegó a un total de u\$s 13.640 millones una cifra levemente superior al verificado para el mismo período en 2023 con u\$s 12.957 millones. Esto se debe a los menores precios de este año y al alto % de contratos de venta de soja y maíz a fijar que aún restan fijar.

Gracias



Copy-right @ Todos los cuadros y gráficos del presente documento tienen como fuente de información cifras públicas y obtenidas en el sitio web del Ministerio de Agricultura, Ganadería y Pesca de la Nación, INDEC, Bolsa de Comercio de Rosario, FADA, Pablo Adreani & Asociados, y de información publicada en el sitio web de CIARA-CEC. En el caso del ingreso de camiones a los puertos agradecemos a Agro Entregas S.A. el permitirnos la utilización de esas cifras para poder elaborar los cuadros y gráficos correspondientes.